

QUB

FORMATION, CONSEIL, AUDIT, PROJETS





Qu'est-ce que le QUB ?

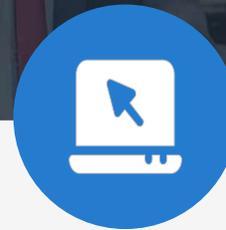
QUB, c'est une boîte à outil, une boîte à idée, une boîte de conseils, une boîte à malices.
QUB, c'est une boîte qui contient les clés de la performance pour votre entreprise, pour vous.
QUB, c'est de la Formation, du Conseil et de la Conduite de Projet,
Dans les domaines suivants :



Marketing/Vente



Management/RH



Informatique



Correction/Redaction

Mais QUB, c'est beaucoup plus que ça, alors, cliquez sur le QUB ...



LA GENESE DU QUB

Premier engagement: La Transparence

Diplôme ESLSCA Business School Paris

Après un BAC C à Bastia,
direction Paris en passant par la classe PREPA,
Option MKG/Vente

1998



1998



FLODOR

Début de carrière comme commercial
GMS, devenir un professionnel de la vente
et de la négociation

VISALTIS

Retour en Corse et début de l'aventure GEIQ de la Corse qui
deviendra Visaltis, passant en 18 ans de 200 K€ à 8M€, de 3
salariés à 12, de 1 à 4 agences que je dirige

2001



2018



FRANS'BONHOMME

Nouvelle Aventure, rapidement avortée.
Soit on gagne, soit on apprend ...
J'ai beaucoup appris de cette aventure

QUB

Après des expériences réussies et probantes à l'IMF et
au Lycée Agricole, je décide de mettre mon
dynamisme, mon expérience et mes compétences
au service des autres.

2020



3



LES PROMESSES DU QUB

Second Engagement Vous proposer plus que des Solutions



OFFRIR UN REGARD EXTERIEUR ET BIENVEILLANT

On apprend, on progresse, on évolue ensemble, sans jugement, sans préjugés, sans à-priori mais aussi sans complaisance.



S'ADAPTER A VOTRE RÉALITÉ

En phase avec votre quotidien, nos actions s'inscrivent dans votre contexte et répondent à vos préoccupations.



ETRE REACTIF, PROACTIF, INTERACTIF ET CREATIF

Être sérieux sans se prendre au sérieux en proposant un contenu riche, varié, synthétique et ludique.



CRÉER UN RESEAU, UNE COMMUNAUTÉ

L'ambition du QUB, c'est de fédérer les énergies, mutualiser les idées et échanger les méthodes autour d'une communauté réunie autour d'une aspiration: PROGRESSER

4



LES FACES DU QUB

Troisième Engagement: Proposer un Panel d'actions variées, individualisées et pertinentes

1

FORMATION

En collectif, en groupe réduit ou individuelle, la formation **QUB**, c'est pas plus que la diffusion du savoir. C'est un référentiel adapté, travaillé, des exemples concrets, un échange permanent.

2

AUDIT-CONSEIL

Plus que du conseil, c'est un contrat de croissance qui se noue entre votre entreprise et **QUB**. Un diagnostic contextuel sans complaisance, une vision stratégique partagée, la mise en place d'outils et d'une organisation adaptée pour conduire les actions.

3

PROJETS

QUB vous accompagne dans la conduite de vos projets en vous proposant une méthodologie, un regard extérieur, du temps et de l'expérience, de la genèse de votre projet à sa concrétisation.

4

INFORMATIQUE – PACK OFFICE

Que ce soit pour un débutant ou un utilisateur confirmé, **QUB** propose d'optimiser dans l'utilisation de son environnement bureautique à travers l'appropriation de la Suite Office et ses capacités souvent mésestimés.

5

MARKETING VENTE

Dans un environnement ultra-concurrentiel, vendre, négocier et conseiller est devenu une affaire de professionnels. **QUB** vous livre les clés de la réussite à travers des exemples concrets et des mises en situation adaptées à votre contexte économique.

6

MANAGEMENT- RH

Recruter, dynamiser, mobiliser, évaluer, motiver, gérer une équipe, un projet, fixer des objectifs, accompagner les changements, construire sans subir; autant de notions abstraites qui deviennent réelles au sein du **QUB**.

5





QUB
FORMATION

QUB Formation

Référentiel Proactif:

« Commencer avant même que cela commence »

QUB propose des plans de formation adaptés à votre niveau, à vos attentes, à votre contexte, à votre rythme, à vos contraintes, à votre activité, à vos besoins, à votre emploi du temps et évolue au gré de votre développement.



Engagement Formation: « *Dis-moi et j'oublie, montre-moi et je comprends, implique-moi et j'apprends* »

Pédagogie Réactive:

« Être à l'écoute du monde, des autres, de vous »

QUB progresse avec et grâce à vous et l'environnement local et économique, grâce à une veille active, permanente, variée.
QUB s'adapte à son auditoire en proposant un contenu visuel, auditif et kinesthésique.

Contenu Créatif:

« Fusionner le fond, la forme, les sens et l'émotion »

QUB installe une relation de proximité grâce à des exercices variés, concrets, réalistes, et ludiques ainsi que le recours au storytelling et propose un contenu unique et attrayant, fruit de l'expérience, des compétences, des exemples, des benchmarks et de ressources documentaires pertinentes.

Dynamique Interactive:

« Montrer, Faire avec, Laisser Faire ».

QUB intègre l'auditoire de la formation par l'échange, le partage, l'exemple et le dialogue;
QUB implique et responsabilise l'audience afin de renforcer l'efficacité de la formation et l'imprégnation des savoirs.





QUB
CONSEIL-AUDIT

QUB Audit-Conseil

Un Diagnostic sans complaisance:

« *Ecouter, Regarder, Comprendre, Expliquer, Agir* »

QUB vous livre une analyse complète de votre entreprise, de ses problématiques et de ses potentiels et s'engage avec vous sur des recommandations, des scénarios et un plan d'actions, fonction par fonction



Engagement Formation: « **Dis-moi et j'oublie, montre-moi et je comprends, implique-moi et j'apprends** »

Un discours, des outils, des méthodes:

« *Tout conseil est mauvais quand il est imposé* »

QUB vous propose un discours pour faire adhérer vos équipes à votre stratégie.

QUB développe avec vous des outils et des méthodes pour construire, quantifier et qualifier l'évolution de votre structure.

Un Accompagnement quotidien:

« *Work In Progress: Durant les travaux, la vente continue* »

QUB installe une relation de proximité grâce à des exercices variés, concrets, réalistes, et ludiques ainsi que le recours au storytelling et propose un contenu unique et attrayant, fruit de l'expérience, des compétences, des exemples, des benchmarks et de ressources documentaires pertinentes.

Réseaux:

« *Faire appel aux compétences de ceux qui savent* ».

QUB intègre un réseaux de consultants extérieurs pour élargir son champs d'intervention en sollicitant des partenaires de confiance éprouvés durant 20 ans de vie professionnelle sur la Corse:

Contrôle de gestion, Informatique téléphonie & Réseaux, communication, community management, web design ...



QUB Projets

Référentiel Proactif:

« Commencer avant même que cela commence »

QUB propose des plans de formation adaptés à votre niveau, à vos attentes, à votre contexte, à votre rythme, à vos contraintes, à votre activité, à vos besoins, à votre emploi du temps et évolue au gré de votre développement.



Engagement Formation: « **Dis-moi et j'oublie, montre-moi et je comprends, implique-moi et j'apprends** »

Pédagogie Réactive:

« Être à l'écoute du monde, des autres, de vous »

QUB progresse avec et grâce à vous et l'environnement local et économique, grâce à une veille active, permanente, variée.
QUB s'adapte à son auditoire en proposant un contenu visuel, auditif et kinesthésique.

Contenu Créatif:

« Fusionner le fond, la forme, les sens et l'émotion »

QUB installe une relation de proximité grâce à des exercices variés, concrets, réalistes, et ludiques ainsi que le recours au storytelling et propose un contenu unique et attrayant, fruit de l'expérience, des compétences, des exemples, des benchmarks et de ressources documentaires pertinentes.

Dynamique Interactive:

« Montrer, Faire avec, Laisser Faire ».

QUB intègre l'auditoire de la formation par l'échange, le partage, l'exemple et le dialogue;
QUB implique et responsabilise l'audience afin de renforcer l'efficacité de la formation et l'imprégnation des savoirs.

LES RICHESSES DU QUB-Formation

MANAGEMENT; COMMERCIAL/VENTE; INFORMATIQUE; RESSOURCES HUMAINES

PERFORMER



VENDRE & NEGOCIER

- Analyser la situation
- Construire un argumentaire
- Traiter les objections
- Conclure
- Exercices Pratiques et mise en situation

INITIATION à la SUITE OFFICE

- L'essentiel de Word
- Tableaux et Graphiques avec Excel
- Réaliser une présentation avec Powerpoint
- Outlook & Publisher
- Les interactions entre les outils Office

ADOPTER UN COMPORTEMENT PROFESSIONNEL

- Optimiser son potentiel
- Savoir être et savoir paraître
- Appréhender son emploi et son rôle
- Entretenir ses réseaux
- S'adapter et anticiper

CONSTRUIRE UN BUSINESS PLAN

- Définir le projet, les leviers de croissances
- Etude de marché (SWOT, PESTEL ...)
- Construire une stratégie 4P
- Préparer un budget réaliste



CONSTRUIRE

PERFECTIONNEMENT WORD

- L'essentiel de Word
- Les outils de conception
- Références, table des matières, révision
- Fusion et publipostage
- Les interactions entre les outils Office

SE PREPARER AUX ENTRETIENS DE RECRUTEMENT

- Cibler sa recherche d'emploi
- Entretenir ses réseaux
- Rédiger un CV impactant
- Connaître et mobiliser ses forces
- S'adapter et anticiper

INITIATION au MARKETING

- Le Mix Marketing
- Etudes de marché et Veille Marketing
- Stratégie de distribution
- Tarifcation
- Principes de communication

CONSTRUIRE et ANIMER des ACTIONS PROMOTIONNELLES

- Définir des objectifs SMART
- Sélectionner un mode opératoire
- Définir et tenir un budget
- Coordonner les actions et les acteurs
- Qualifier et quantifier les



MAITRISE

PREPARER ET DIRIGER UN ENTRETIEN RH

- Préparer l'entretien
- Définir les objectifs
- Identifier les biais cognitifs
- Ecouter, analyser, répondre
- Conclure

MANAGEMENT ADAPTATIF

- Les Fonctions du Management
- Les types de Managements
- POAD Piloter, Organiser, Animer, Décider
- Le Management dynamique
- Cas pratiques et mises en

Mobiliser une FORCE DE VENTE

- Définir des objectifs SMART
- Organiser des challenges motivants
- Juguler émulation et compétitions
- Fédérer autour d'un projet

PERFECTIONNEMENT EXCEL

- Formules principales
- Tableaux et matrices
- TCD (Tableaux Croisés Dynamiques)
- Macros et contrôle ActiveX
- Initiation au VBA



COMPRENDRE

E

QUB - Janvier 2020 - contact@qub.be Organiser l'embauche

MANAGEMENT du CHANGEMENT

- Construire le changement
- POAD: Piloter, Organiser, Animer, Décider
- Fédérer autour d'un projet
- Gérer les impondérables
- Qualifier et quantifier les résultats

RELATION CLIENTS

- Analyse de la Relation clients
- Dynamiser l'offre
- Aménager le point de vente
- Gérer les insatisfactions
- Veille et études de marché

PARLER & S'EXPRIMER EN PUBLIC

- Utiliser des supports visuels
- Gérer son stress et maîtriser sa parole
- Le storytelling
- La méthode TED
- Cas pratiques et exercices

RECRUTER EFFICACEMENT

- Définir le besoin, le poste, le profil
- Rédiger et diffuser l'offre d'emploi
- Traiter les candidatures
- Gérer les entretiens de recrutement



LES RICHESSES DU QUB Audit-Conseil

Des référentiels modulables, adaptables, originaux et flexibles

ANALYSER



A NALYSE

QUB réalise une analyse sans complaisance, menée avec pragmatisme et efficacité pour définir vos leviers de croissance et vos problématiques.

V ISION SYNTHÉTIQUE DE L'ACTIVITÉ

QUB détermine avec vous les forces et faiblesses, les axes d'améliorations et les ressources internes à valoriser au cœur même de votre entreprise.

A PERÇU SYNOPTIQUE DU MARCHÉ

QUB s'inscrit dans votre environnement en vous offrant un panorama à 360° de votre clientèle, de vos concurrents, de votre marché.

R ECOMMANDATION STRATÉGIQUE

QUB vous livre une recommandation stratégique, fonction par fonction, des déclinaisons méthodologiques et des axes de développement.

S TRATÉGIE

QUB vous assiste pour décliner et adapter la stratégie de l'entreprise à chacun des services et processus en s'assurant l'implication de chacun.



T ABLEAUX DE BORD DYNAMIQUES

QUB met en place des tableaux de bord efficaces, pertinents, sur mesure, simple à mettre en œuvre et à analyser pour un pilotage au rythme de votre activité.

M ÉTHODOLOGIE

QUB vous propose des discours pour impliquer vos salariés, clients et partenaires dans votre démarche stratégique, des outils pour l'appliquer, des méthodes pour l'exécuter.



PILOTER

B UDGETISATION

QUB sécurise votre croissance grâce à la méthode CACASH (CA=Chiffre d'Affaires - CASH=Trésorerie) alliant organisation commerciale et gestion de trésorerie adaptée.

M OBILISATION DES RESEAUX

QUB s'appuie sur un réseau de professionnels testés et approuvés par 20 années d'actions et de collaboration au niveau régional.

P LANIFICATION

QUB vous aide à gérer le temps, l'espace, les hommes grâce à une planification en amont de répartition des ressources.

E TUDES ET VEILLES

QUB vous aide à anticiper les besoins et les leviers de croissance de demain, les menaces et les opportunités à venir en organisant et hiérarchisant les veilles essentielles à votre activité.

A CTIVATION DES LEVIERS DE CROISSANCE

- Stratégie
- Finances
- Organisation
- RH
- Commercial
- Marketing

I MAGINER UN AUTRE MODÈLE D'ENTREPRISE

QUB vous assiste dans la mise en place de nouveaux processus, de nouvelles organisations, de nouvelles adaptations, de nouveaux projets.

M ANAGER LE CHANGEMENT

QUB instaure un cadre, suffisamment rigide pour être efficace tout en restant flexible pour permettre les ajustements et s'adapter aux aléas.

M OBILISER ET IMPLIQUER SES ÉQUIPES

Principaux acteurs du changement, QUB construit la définition et l'évolution des hommes en plaçant chacun à sa juste place au cœur du dispositif.



ORGANISER

R ECRUTER LES BONNS COLLABORATEURS

Nouveaux projets = nouvelles énergies; QUB vous montre comment sélectionner, intégrer et impliquer les nouveaux collaborateurs.



LES RICHESSES DU QUB-Projets

Des référentiels modulables, adaptables, originaux et flexibles

Clients Mystères et Satisfaction Clients

D ÉFINIR LE CADRE DE L'ENQUÊTE

- Définir les objectifs
- Définir la cible
- Choisir le canal
- Budgéter l'opération
- Préciser le timing

E LABORER L'ENQUÊTE

- Rassembler et vérifier les pré-requis
- Préparer le questionnaire
- Bêta-tester et rectifier le questionnaire
- Construire la grille de traitement
- Façonner les briefings

O RGANISER LA RECOLTE DES DONNÉES

- Sélectionner les sites et les dates
- Choisir, briefier et manager les équipes
- Gérer les contraintes juridiques et sécurité
- S'assurer de la validité des résultats
- Récupérer et trier les données

T RAITER ET ANALYSER LES RESULTATS

- Renseigner les grilles de performance
- Repérer les aberrations et les traiter
- Analyser les données
- Assurer un rendu dynamique
- Proposer des actions correctives

R ÉFINIR LE MARCHÉ ET LEVIERS DE CROISSANCE

- Analyse de la



C ONSTRUIRE LE MODELE ECONOMIQUE

- Définir des

M ODELISER SON OFFRE PRODUIT

- Défi

C REDIGER LE BUSINESS PLAN

- Rédiger l'exécutive Summary
- Hiérarchiser ses idées
- Structurer son modèle
- Adopter une mise en forme impactante
- Vendre son projet

I NITIATION à la SUITE OFFICE

- L'essentiel de Word
- Tableaux et Graphiques avec Excel
- Réaliser une présentation avec Powerpoint
- Outlook & Publisher
- Les interactions entre les outils

P ERFECTIONNEMENT WORD

- L'essentiel de Word
- Tableaux et Graphiques avec Excel
- Réaliser une présentation avec Powerpoint
- Outlook & Publisher
- Les interactions entre les outils

REDACTION ET CORRECTION

P ERFECTIONNEMENT EXCEL

- Formules principales
- Tableaux et matrices
- TCD (Tableaux Croisés Dynamiques)
- Macros et contrôle ActiveX
- Initiation au VBA

P ARLER & S'EXPRIMER EN PUBLIC

- Utiliser des supports visuels
- Gérer son stress et maîtriser sa parole
- Le storytelling
- La méthode TED
- Cas pratiques et exercices

A DOPTER un COMPORTEMENT PROFESSIONNEL

- Optimiser son potentiel
- Savoir être et savoir paraître
- Appréhender son emploi et son rôle
- Entretien ses réseaux
- S'adapter et anticiper

S E PREPARER AUX ENTRETIENS DE RECRUTEMENT

- Cibler sa recherche d'emploi
- Entretien ses réseaux
- Rédiger un CV impactant
- Connaître et mobiliser ses forces
- S'adapter et anticiper

M ENER ET DIRIGER UN ENTRETIEN RH

- Préparer l'entretien
- Définir les objectifs
- Identifier les biais cognitifs
- Ecouter, analyser, répondre
- Conclure



7 a



La QUBOX

Sixième Engagement: Mettre à disposition des ressources



Livres

Le media de la connaissance, du savoir, de la réflexion et de la profondeur, la QUBthèque rassemble une centaine d'ouvrages numérisés dans divers domaines.



Journaux

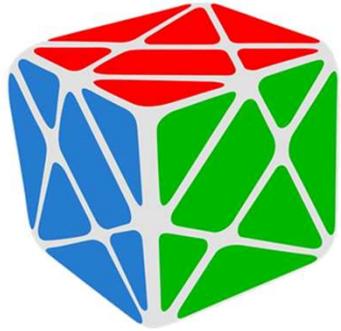
En phase avec les tendances et les sujets d'actualités, ce sont des dizaines de journaux et magazines auxquels QUB vous donne accès.



Podcasts & Vidéos

Immédiat, novateur, enrichissant et ludique, les nouveaux medias sont une fenêtre ouverte sur le monde des Milenials





QUB

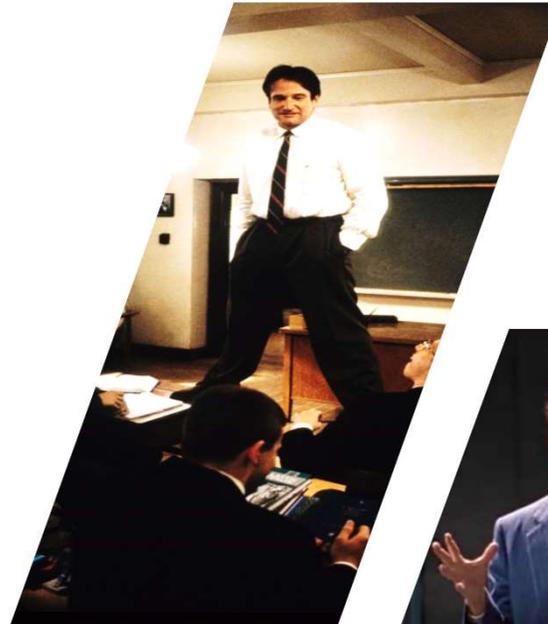
Alain DAMIANO

07 66 56 25 46 – contact@qub.corsica

www.qub.corsica - <https://qub-corsica.tumblr.com/>



FORMATION



CONSEIL



PROJETS

